

我是谁

人物简介

90后女孩，朋友圈中的时尚达人，河西街服装店“衣橱 streetstyle”的老板之一。

我与时尚有个约会

□张佳米 / 口述 梁亦慰 / 整理

“你见过凌晨黑蒙蒙的天空吗?”向身边的朋友问这个问题，给出肯定答案的基本都是失眠的人。我虽没有失眠的困扰，却在这个月底体验了好几次凌晨起床，在省外的街头赶路的感觉。清晨的风有些刺骨，除了又困又冷外，心情却格外兴奋。我接连几天的早起是为了进货，那些精心挑选的衣物将被收入行囊，统统运到路桥的店里。11月1日，我的服装店“衣橱 streetstyle”就要正式开业了。

10月中旬，一个偶然的机会让我盘旋已久的开店念头稳定了下来。那天中午，我在河西街购物，逛到10幢9号的时候，无意间得知了老板娘要转租店面的消息。众所周知，河西街是深受时尚美女们喜爱的购物地带，周末时总是特别热闹。思考了一整晚，我觉得开店的主意可行，毅然决定找个合伙人，一起把店盘下来。刚巧，我的嫂子是个年轻辣妈，最近也有创业的念头，我们一拍即合，租下了那间店面。

租下店面后，我把装修的事情交给了我爸，和嫂子两个人开始了紧张又新奇的进货之旅。理想的进货地点远在省外，光是坐动车就要好几个小时。因为知道服装市场开门特别早，第一次进货时，我们因为没经验，凌晨两点就起床了，在大门紧闭的服装市场外面冻了好久。早起算不上难题，在款式众多、色彩各异的服装“海洋”里挑选时尚而有质感的衣服，才是最让人头疼的。进货那几天，除了早起，晚上我们也熬夜研究衣服的搭配与今年的时尚风向。第二天，两人互相打趣着彼此的“熊猫眼”。

距离开业仅剩几天，准备工作也几乎全部完成了。外套、毛衣、蓬蓬裙、牛仔褲……在我们的辛勤搬运中，店里的货架终于被挂满了。如今，各类小装饰也全部到位，室内显露出了清新的格调。昨晚，几个好友来我店里帮忙，大家活还没做多少，衣服先相中了几套。看着朋友们欢乐地在店里试衣服，我的心情也格外愉快。

时尚与快乐同在——这是这段时间我忙活开店的感受。每个女孩都爱打扮，想要呈现时尚而靓丽的自己。而我接下来要做的，是用平价的美衣和热情的笑容去获得顾客的认可，把创业这条路走好、走稳。



插队的日子

□本报记者 潘璐萍

第一次见到赵法定，爽朗的笑声、健硕的身躯，除了头上若隐若现的白发，丝毫看不出已年届七十。

赵法定，生于新中国成立之前，在他成长的道路上，祖国的几大变革都让他赶上了，知识青年下乡、国企改革、工人下岗、改革开放、自主创业等。赵法定也随着这些变革，不断成长进步。听他的故事，就像阅读一本当代的历史变迁史。



1966年，赵法定摄于烈士山

备战备荒 下乡插队

下乡插队那一年，赵法定刚好18岁，按理应该升入高中，可是当时国家的政策是“备战备荒”，知识青年都要下乡历练一番。赵法定被分到了桐屿某村的生产队插队，生活从此发生了翻天覆地的变化。作为一个拿笔的年轻人，要下到田里干农活，还真不是一件简单的事情。一开始，他反倒给农民添了许多麻烦。

由于赵法定不擅长割稻子、晒谷子、翻新泥，一到农忙，村民们就让他去放牛。牛在当时可是生产队里的宝贝，赵法定接手放牛任务后，不敢懈怠，常把牛牵到远处吃草、喝水，中午的时候再回来。

“别以我就是放放牛这么轻松，放完牛回来，我还要担猪粪。”赵法定说，把牛牵回到牛棚后，他还要挑起箩筐，挨家挨户收猪粪当肥

料。一圈转下来，要收回几百斤猪粪，再堆到田里发酵。一个中午晒下去，小山似的猪粪堆，又臭又烫，赵法定得徒手把它们挖到簸箕里，再撒到田里，作为养料。几天下来，他的手上、肩膀上都是水泡。

这样的生活虽然很苦，但让他学到了很多课堂上没有的知识。

下乡日子 苦乐夹杂

刚到生产队的几年，日子不是一般的苦。可是赵法定的适应性很强，经过一段时间的磨合，他慢慢适应了下乡的生活。当他能得心应手地处理农活后，他还利用空闲养起了猪，白天放牛，傍晚回来养猪。

那个年代，人都经常吃不饱，能给猪吃的就更减少了。为了养肥这头猪，赵法定想尽了办法。“当时路桥只有一家酒店，叫做九家酒店，位于老街上，我跟酒店的负责人说好，每天将酒店的剩菜剩饭，分给我一点，我再挑回去喂猪。”赵法定说。

每天下午四五点钟，赵法定就挑起两个箩筐，赶七八里路到酒店，挑来一两百斤的剩菜剩饭，喂给猪吃，就这样持续了将近两三个月。皇天不负苦心人，他的猪养到了三四百斤重，当时很多农民都很奇怪，一个拿笔的小伙子，养的猪居然比他们养的都好，羡慕得不得了。

除了白天的农田时光，空余的时候，赵法定就会积极投入自己热爱的文艺事业。“我以前在学校的时候，跟邻居学过一段时间的笛子，而且在学校的文艺演出中，也表演过一些角色。”赵法定说起这件事，神采奕奕。

农村生活虽然枯燥，但经常有一些剧团下乡演出。下乡的第二年，村里来了一个戏班子，演了一部《刁三刀》，主要是讲贫苦农民受欺压的故事，赵法定扮演了一个军官家里的家丁，虽然只是跑跑腿、端端茶水，但对他来说，也十分过瘾。

下乡插队的两年看似短暂，可是给赵法定的人生道路增添了一道历练。他与当地农民亲密接触，与他们一同劳作，一起娱乐，下乡时那种烦闷、枯燥也随风而去了。在那里，赵法定体验到了真正的农村生活，农民们勤劳能干、艰苦朴素的生活态度深深地影响了他。

“现在回想起来，许多事情依旧历历在目。在桐屿的那个村庄里，有过泪水、有过欢笑、有过迷茫、有过徘徊，不过这些都值得的，人生只有经过历练，才能成长，才能学到更多的知识，这是我人生道路上一笔宝贵的精神财富。”赵法定感慨万千地说道。

(未完待续)



▼ 1965年5月知识青年下乡到桐屿下保殿，赵法定摄于露天照相馆



老照片均由区图书馆收集

汤志刚：更优秀的我们值得期待

□本报记者 梁佳

所谓“名医”，大概就是除了能治病救人外，还得不断自我激励，讲究上进和拥有崇尚的医德。要说这样的“名医”，博爱医院的汤志刚算得一位，毕业于浙江中医药大学的他是博爱医院副院长、关节科主任、主任中医师，同时也是浙江省中西医结合学会骨伤科分会委员，台州市中西医结合学会骨伤科学组副组长，南少林骨伤流派传承暨台州市博爱医院工作站负责人。擅长复杂骨折、关节病、关节创伤的中西医结合治疗及运动创伤与关节镜的微创治疗。除了医术了得，更重要的是，他能在提升自我、提升团队能力的同时，处处站在患者的角度，为他们着想。

看个人——愿医患彼此承认与尊重

多年来，汤志刚救治危重病人无数，带头开展多种骨折、关节病、关节创伤的中西医治疗及运动创伤与关节镜的微创治疗，尤其是实施了先天性髌关节脱位等高难度手术，并填补了全市医疗领域多项空白。他总是在为病人诊疗的时候，为他们寻找最优的治疗手法。

曾经有过这样一家人，小孩子前臂肘桡骨骨折，接诊的医院建议手术治疗，但有所顾忌的家长却千方百计地寻求不手术的治疗方法，还通过朋友介绍，找到了汤志刚。“根据孩子的病情，我认为可以不用手术，为他采用骨折手法复位杉树皮外固定治疗，效果很好。”汤志刚回忆道，“采用这种中医手法复位，除了达到同等治疗效果外，还减轻了孩子的痛苦，也大大降低了这个家庭的支出。”这样的病例很多，他表示，其实很多骨折病人可以采用这种手法进行治疗。

而在工作中心，每当汤志刚得知病人家庭有困难，就会选择治疗效果相同，但医疗费相对

少一些的方案。“有一次他不但治好了病人十多年不能走的双腿，还为其免除1.2万元的医药费。”知情的同事透露道，“以前，他当住院医师的十多年时间里，从未发生过和病人或病人家属吵架，没有发生一起纠纷，更没有接到过投诉。相比之下，倒是感谢他的人比较多。”对此，汤志刚不否认，不过他表示，不需要病人的感谢信，也不需要什么锦旗，他需要的是承认与尊重，他只要病人好。他说：“别的我都不需要，只要病人和病人家属能满足，能用笑脸来看我就好。”

当下，为了能与患者第一时间取得沟通联系，汤志刚公开了自己的联系方式。“除了每周一下午、每周三上午的专家门诊，病人及其家属还可以通过电话或者博爱医院的官网找到我，有任何的疑惑，都可以留言咨询，我会尽快给予答复。”随即，他似乎想到什么，补充说道，“电话、网络咨询是免费的，不必担心。如果病人有时间，可以来医院直接找我，这样能更准确地诊治病情。”

看团队——有实力才会有自信

此刻，围绕汤志刚的话题并未结束。日前，区卫生局下发文件，公布了汤志刚名医工作室成员名单，在此，对准入的医师不作列举。因为记者更看好的是，以汤志刚为领衔人的我区首批名医工作室之一，将会给老百姓的生活带来怎样的变化。

有人也许要问，这名医工作室，是什么科室，给看什么病？对此，记者也作了一番了解。

概括地说，它的作用是培养造就优秀的后备人才，提升诊疗水平和科研能力。按照卫生局相关要求，名医工作室将建成一个学科人才高地和人才培养的实践示范基地。“虽说自愿，但不是谁都能进这个团队。”汤志刚自信

地介绍。看到这里，也许你都觉得和你没关系，那你就错了，因为培养与提升的结果，是为了让普通百姓能在家门口享受到名医优质的医疗服务。试想，如果医生的水平提高了，受益的会是谁呢？

与此同时，在博爱医院，由汤志刚领衔带动的骨科优秀团队，不止这名医工作室一处。近年来，台州市博爱医院高度重视重点专科建设和骨伤学术传承工作，充分发挥骨科学为浙江省县级龙头学科特色优势，注重重点团队建设，加大人才引进与培养，培养了一批省、市、区级高层次人才。

今年9月，博爱医院骨科学龙头学科以优异成绩顺利通过验收并纳入我省第二批30个县级医学龙头学科终期验收结果及县级医学龙头学科滚动建设计划。10月，经国家中医药管理局中医学术流派传承推广基地批准，“南少林骨伤流派传承工作站”落户台州市博爱医院，要知道，民营医院获批准的“南少林骨伤流派传承工作站”，浙江仅此一家。

如此，汤志刚似乎在用实际行动表达了一个道理，一个人的精湛医术和对学术的不断钻研只是一个方面，对于团队来说，大家共同努力的方向，才是真正值得期待的未来。“打造骨科方面的领先品牌。”这怎么看都是个目标，就近而言，汤志刚表示，将会在近期组织相关医生下乡、义诊、讲课，进门诊、病房，真正沉下去，实现服务百姓的目的。

