

炫彩手机工厂店 4月 21 日盛大开业 敬请光临

像苹果“iphone4S”一样的手机仅售 399 元

终结手机暴力时代 砍掉一切中间环节 坚持每部手机只赚 10 元钱



倘若你问“苹果 iphone4S 好不好？”我会很客观地回答：“好，确实很好，但也确实太贵！”耗资五六千元去购买一款手机对于很多朋友来说都是奢侈的，甚至是无法想象的，毕竟我们当中的大多数人都不是富二代。挥金如土对我们来说只是奢侈。山寨无处不在，山寨深入民心，于是连果粉心中神圣不可侵犯的“Apple”都被山寨了。如果你害怕山寨的粗制滥造和售后服务；如果你更注重“苹果 iphone4S”的外观和手感，不过分苛求手机的功能；也许正品行货的炫彩手机更适合您！更能满足您的所有要求！您不相信？看了炫彩手机之后再下结论吧……

■核心提示

2012年3月23日，炫彩公司在南京召开了最新款“炫彩”系列手机的新闻发布会，面对众媒体，公司总经理郑重宣告，炫彩公司只专注做手机，并且提出要走一条“品牌直营”的新销售模式，砍掉所有中间商环节，从自己的工厂，直接到自己的直营店，把层层代理和流通中的巨大利润还给消费者。同时，坚定承诺，终结手机行业暴利时代，从“炫彩”做起。

最让南京各大媒体“名记”们情绪亢奋的是，炫彩公司惊世骇俗地公布了“炫彩”手机“白皮书”。详尽列出了手机所有零部件及税收、物流等成本。可以说，这是中国手机行业第一次自揭价格成本底牌，第一次打破“行规”，表明了“终结暴利”、不让消费者做“冤大头”的决心。

炫彩公司的负责人表示，“每部手机只赚 10 块钱”，

不是促销，更不是炒作、忽悠，而是公司发展的长久战略，炫彩今后的任何一款手机，只赚 10 块钱的利。希望用实实在在的价格，明明白白的利润来赢得消费者对国产品牌手机的信赖，以纯净透明的“诚”换取消费者的“信”；以说到做到的“信”换取消费者的“忠”。

“炫彩”手机按所谓“行规”要卖到 999 元，而现在只卖了 399 元，每部只赚 10 块钱。如果确实如此，没有任何误导或者陷阱，那么我们就可以这样说：这是颠覆甚至毁灭手机行业一直以来“暴利时代”的一次地震和海啸！

只不过，我和众多善良的、被“涨价”涨价的南京市民一样，心里激动都有点不踏实，一连串的问题纠结在那里，忍不住想弱弱地问：天上掉馅饼，真有这么好的事？

“

这么好的手机只卖 399 元，消费者惊呼“手机卖白菜价，这个世界太疯狂了！”

2012年3月23日，炫彩系列手机正式启动了“砍掉中间环节，每部只赚 10 元”的品牌直营模式，

像苹果 iphone4S 的正品行货，如此惊人的“绝杀价”，得到了众多消费者的欢呼称赞，也让很多业内人士惊呼“这是卖白菜，哪是卖手机，如此低价底裤都要赔掉”砍掉中间环节，只卖 399 元，这要让多少人失业下岗！”如此疯狂的举动，厂家葫芦里卖的是什么药？是夸夸其谈，还是故弄玄虚？是炒作，还是另有新的商业手段？

炫彩”手机到底与苹果 iphone4S 手机从外观到功能，从质感到使用习惯一样不一样，这很简单。

炫彩手机售后“三包”再出霹雳重拳，打破手机“只给换不能退”的行规

产品质量我们敢保证：坏一台，换一台，只有过硬的产品质量才敢如此承诺！售后服务速度有保证：炫彩所有产品均实行最快的售后服务速度有保证，只要不是人为质量问题，到店 3 分钟，退换完成。



“

像苹果“iphone4S”的正品行货，权威人士分析，将彻底围剿“山寨机”

采用前沿科技、外观和功能十分享新潮，极像苹果“iphone4S”炫彩手机，为什么不趁着刚上市的火爆销售，多赚一把呢？

面对人们的疑惑，厂方毫不讳言，其实手机出厂本来只有 10 元钱的利润，通过各级代理商分销、流通，层层加价导致价格上升，这些都要消费者买单，按照手机传统营销模式，这款手机市场价要卖到千元以上！消费者自然要多掏六、七百元，而巨额暴利都被中间商吃掉了！我们砍掉所有中间环节，从工厂店直接到消费，真正让利消费者！”

权威人士指出，采取从源头直接到消费者，这在手机销售行业还是开天辟地头一回，敢这么“一杀到底”，证明他们对这款手机的功能品质有充足的信心，只有实力雄厚的厂家才能做到。可以肯定的是，这款像苹果“iphone4S”的国产品牌机，必然彻底围剿“山寨机”，有利于手机市场的净化。正品行货比“山寨机”都便宜了，谁还会去买“山寨机”呢？

“

“耳听为虚，眼见为实”，性能好不好，到店试试看，售后要保障，有店才放心

问：打个电话订购，再送机上门就好了，为什么炫彩公司还要开手机工厂店呢？

答：中国人都讲究“耳听为虚，眼见为实”，只通过电话销售，说的再好，看不见实物大家怎能放心，所以我们在全国大中城市开手机工厂店（已入驻上海、杭州、台州等各地区），让消费者到店来看产品，实实在在的手机摆在那里，试满意了，再决定购买，购买就没有任何风险。

问：炫彩为什么敢于开店，不像部

份商家打电话订购再送机上门，而选择直接面对消费者？

答：首先“得民心者得天下”，消费者是不能欺骗的；其次，产品质量过硬是我们敢于开店的基础，电话销售不但会让消费者心存疑虑，而且售后无法保障，产品如有质量问题，消费者去哪里退？去哪里换？俗话说“跑得了和尚，跑不了庙”，有了工厂店，大家能看见，能试用，当然买的安心，用得放心；并且工厂店能更好的落实“全国联保，售后三包”的国家规定。



炫彩手机工厂店路桥店

4月 21 日盛大开业

开业期间三重豪礼送不停

- 豪礼 1 购机送价值百元超值礼包（价值 60 元的电池、价值 25 元的水钻贴膜、价值 15 元的后网壳）
- 豪礼 2 购机 +19 元换购价值 498 元的水宜生能量水杯
- 豪礼 3 购机 +50 元赠送 340 元手机话费

咨询订货电话

88227073

仅售 399 元

地址：路桥商海南街 127 号（商海南街与富仕路十字路口向南 10 米）

7 天包退 15 天包换 1 年保修