

炫彩手机工厂店近期即将开业,敬请期待……

买手机,请再等一等

像苹果“iphone4S”一样的手机仅售 399 元



倘若你问“苹果 iphone4S 好不好?”我会很客观地回答:“好,确实很好,但也确实太贵!”耗资五六千元去购得一款手机对于很多朋友来说都是奢侈的,甚至是无法想象的,毕竟我们当中的大多数人都不是富二代。挥金如土对我们来说只是奢侈。山寨无处不在,山寨深入人心,于是连果粉心中神圣不可侵犯的“Apple”都被山寨了。如果你害怕山寨的粗制滥造和售后服务;如果你更注重“苹果 iphone4S”的外观和手感,不过分苛求手机的功能;也许正品行货的炫彩手机更适合您!更能满足您的所有要求!您不相信?看了炫彩手机之后再下结论吧……

■核心提示

2012年 3月23日,炫彩公司在南京召开了最新款“炫彩”系列手机的新闻发布会,面对众媒体,公司总经理郑重宣告,炫彩公司只专注做手机,并且提出要走一条“品牌直营”的新销售模式,砍掉所有中间商环节,从自己的工厂,直接到自己的直营店,把层层代理和流通中的巨大利润还给消费者。同时,坚定承诺,终结手机行业暴利时代,从“炫彩”做起。

最让南京各大媒体“名记”们情绪亢奋的是,炫彩公司惊世骇俗地公布了“炫彩”手机“白皮书”。详尽列出了手机所有零部件及税收、物流等成本。可以说,这是中国手机行业第一次自揭价格成本底牌,第一次打破“行规”,表明了“终结暴利”、不让消费者做“冤大头”的决心。

炫彩公司的负责人表示,“每部手机只赚10块钱”,

不是促销,更不是炒作、忽悠,而是公司发展的长久战略,炫彩今后的任何一款手机,只赚10块钱的利。希望用实实在在的价格,明明白白的利润来赢得消费者对国产品牌手机的信赖,以纯净透明的“诚”换取消费者的“信”;以说到做到的“信”换取消费者的“忠”。

“炫彩”手机按所谓“行规”要卖到999元,而现在只卖了399元,每部只赚10块钱。如果确实如此,没有任何误导或者陷阱,那么我们就可以这样说:这是颠覆甚至毁灭手机行业一直以来“暴利时代”的一次地震和海啸!

只不过,我和众多善良的、被“涨价”涨怕了的南京市民一样,心里激动都有点不踏实,一连串的问题纠结在那里,忍不住想弱弱地问:天上掉馅饼,真有这么好的事?

“

这么好的手机只卖399元,消费者惊呼“手机卖成白菜价,这个世界太疯狂了!”

2012年3月23日,炫彩系列手机正式启动了“砍掉中间环节,每部只赚10元”的品牌直营模式,像苹果iphone4S的正品行货,如此惊人的“绝杀价”,得到了众多消费者的欢呼称赞,也让很多业内人士惊呼“这是卖白菜,哪是卖手机,如此低价底裤都要赔掉”“砍掉中间环节,只卖399元,这要让多少人失业下岗!”如此疯狂的举动,厂家葫芦里卖的是什么药?是夸夸其谈,还是故弄玄虚?是炒作,还是另有新的商业手段?

炫彩”手机到底与“苹果iphone4S”手机从外观到功能,从质感到使用习惯一样不一样,这很简

单,只要到它的手机工厂店体验一下就明白了。

不是限量的促销,不是忽悠人的炒作,不是“山寨机”,不是水货,不是偷工减料,不是“旧机翻新”,不是“塑料玩具机”,更不是“一次性的”用不了几天的。

在杭州炫彩手机工厂店里,一位消费者拿着炫彩手机,和身边拿苹果iphone4s的同伴攀比:你看,我也是平滑,能点触、拖拽,能上网、QQ、视频,还能手写呢!”,能玩游戏,听广播,看电视,MP4音乐播放,功能也不比你的少,接电话音质还很清晰!后面加个零,只是你的一半价格!”



“

像苹果“iphone4S”的正品行货,权威人士分析,将彻底围缴“山寨机”

采用前沿科技、外观和功能十分新潮,极像苹果“iphone4S”炫彩手机,为什么不趁着刚上市的火爆销售,多赚一把呢?

面对人们的疑惑,厂方毫不讳言“其实手机出厂本来就只有10块钱的利润,通过各级代理商分销、流通,层层加价导致价格上升,这些都要消费者买单,按照手机传统营销模式,这款手机市场价要卖到千元以上!消费者自然要多掏六、七百元,而巨额暴利都被中间商吃掉了!我们砍掉所有中间环节,从工厂店直接到消费,真正让利消费者!”

权威人士指出,采取从源头直接到消费者,这在手机销售行业还是开天辟地头一回,敢这么“一杀到底”,证明他们在这款手机的功能品质有充足的信心,只有实力雄厚的厂家才能做的到。可以肯定的是,这款像苹果“iphone4S”的国产品牌机,必然彻底围缴“山寨机”,有利于手机市场的净化。正品行货比“山寨机”都便宜了,谁还会去买“山寨机”呢?

“

炫彩手机售后“三包”再出霹雳重拳,打破手机“只给换不能退”的行规

产品质量我们敢保证:坏一台,换一台,只有过硬的产品质量才敢如此承诺!

售后服务速度有保证:尼彩所有产品均实行最快的售后服务速度有保证,只要不是人为质量问题,到店3分钟,退换完成。

全国联保,售后三包有保证:炫彩作为国产品牌行货手机,厂方严格坚决承诺,非人为质量问题,7天包退,15天包换,1年保修。并有全国联网的金牌售后服务商为产品后续提供保障支持。



“

“耳听为虚,眼见为实”,性能好不好,到店试试看,售后要保障,有店才放心

问:打个电话订购,再送机上门就好了,为什么炫彩公司还要开手机工厂店呢?

答:中国人都讲究“耳听为虚,眼见为实”,只通过电话销售,说的再好,看不见实物大家怎能放心,所以我们在全国大中城市开手机工厂店(已入驻上海,杭州,台州等各地区),让消费者到店来看产品,实实在在的手机摆在那里,试满意了,再决定购买,购买就没有任何风险。

问:炫彩为什么敢于开店,不像部份商家打电话订购再送机上门,而选择直接面对消费者?

答:首先“得民心者得天下”,消费者是不能欺骗的;其次:产品质量过硬是我们敢于开店的基础,电话销售不但会让消费者心存疑虑,而且售后无法保障,产品如有质量问题,消费者去哪里退?去哪里换?俗话说“跑得了和尚,跑不了庙”,有了工厂店,大家能看见,能试用,当然买的安心,用得放心;并且工厂店能更好的落实“全国联保,售后三包”的国家规定。



仅售 399 元

炫彩手机工厂店路桥店

正在装修中……

近期开业

开业购机还有豪礼相送,敬请期待

地址:路桥商海南街127号(商海南街与富仕路十字路口向南10米)

咨询订货电话:88227073